

2015年3月期決算説明会

株式会社きもと

2015年5月19日

2015年3月期決算について

トピックス

2016年3月期 事業戦略

2015年3月期決算について

トピックス

2016年3月期 事業戦略

連結業績

単位：百万円

■ 売上高 ■ 営業利益 ■ 経常利益 ■ 当期純利益

21,721

2,448 2,673

1,786

2014年3月期

17,391

228

50

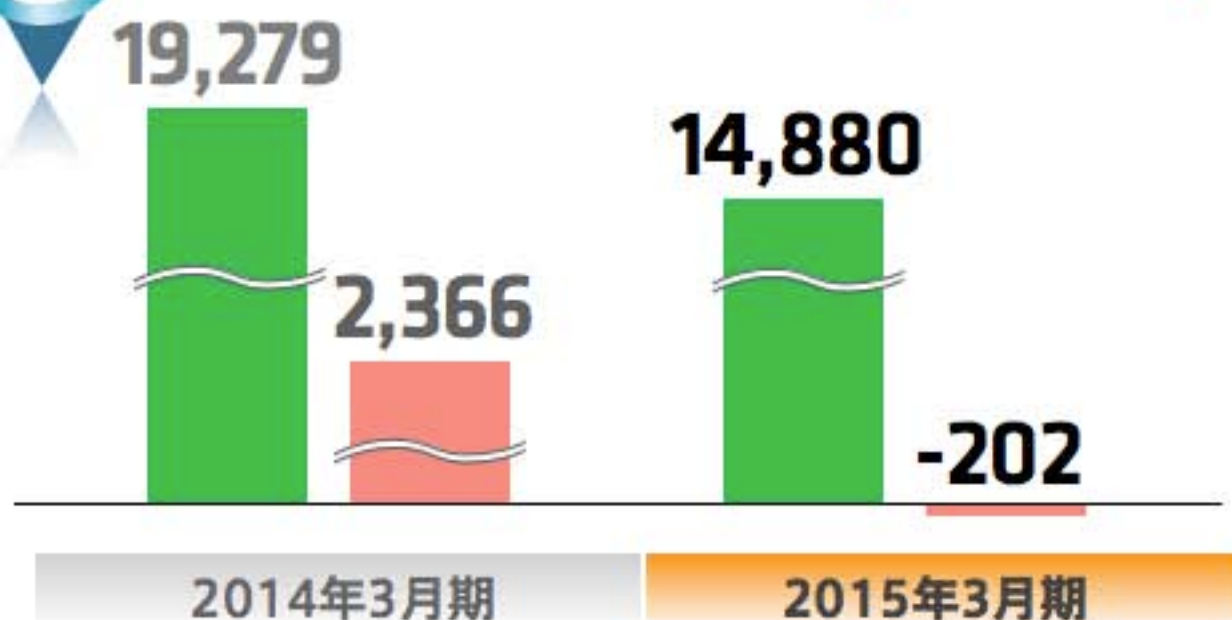
-150

2015年3月期

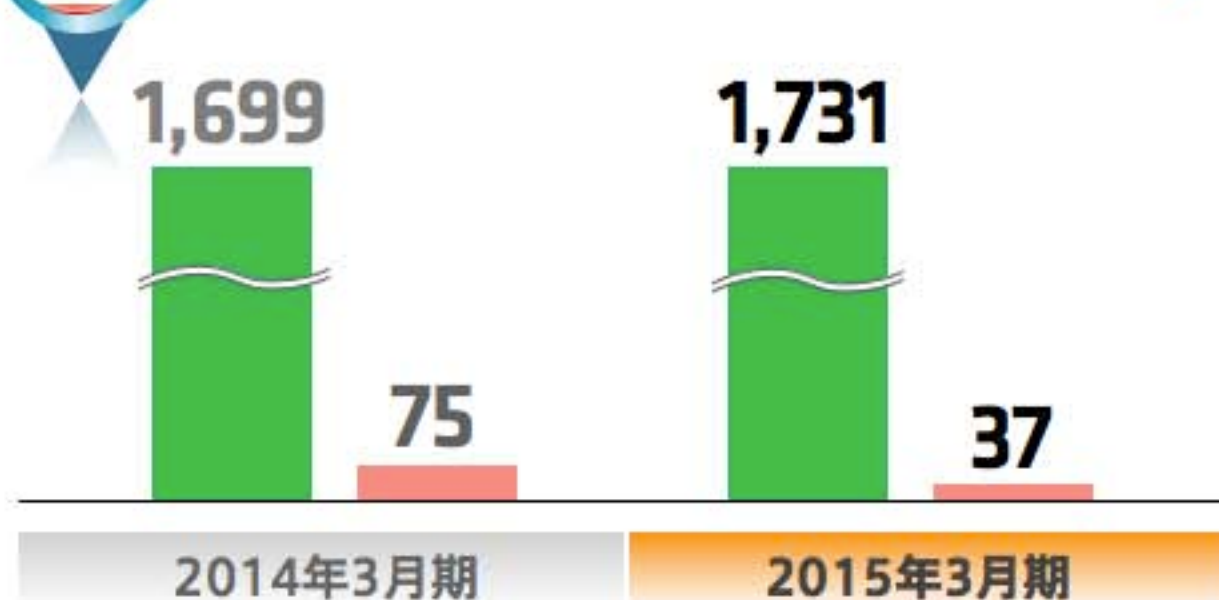
セグメント別業績

■ 売上 ■ 営業利益 単位：百万円

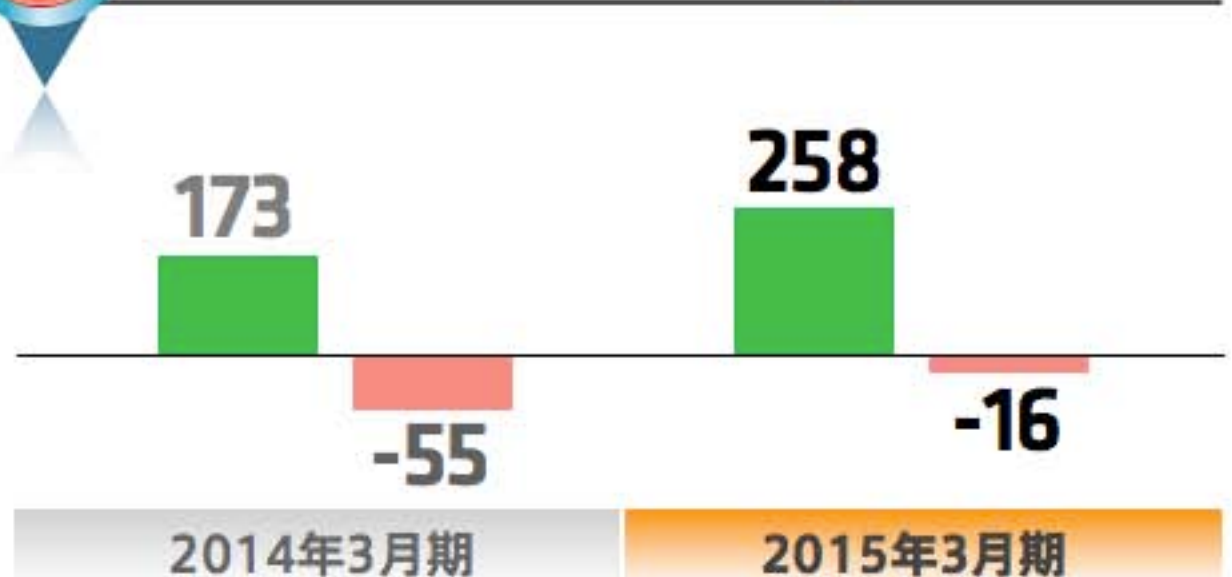
 日本 【減収▼・減益▼】



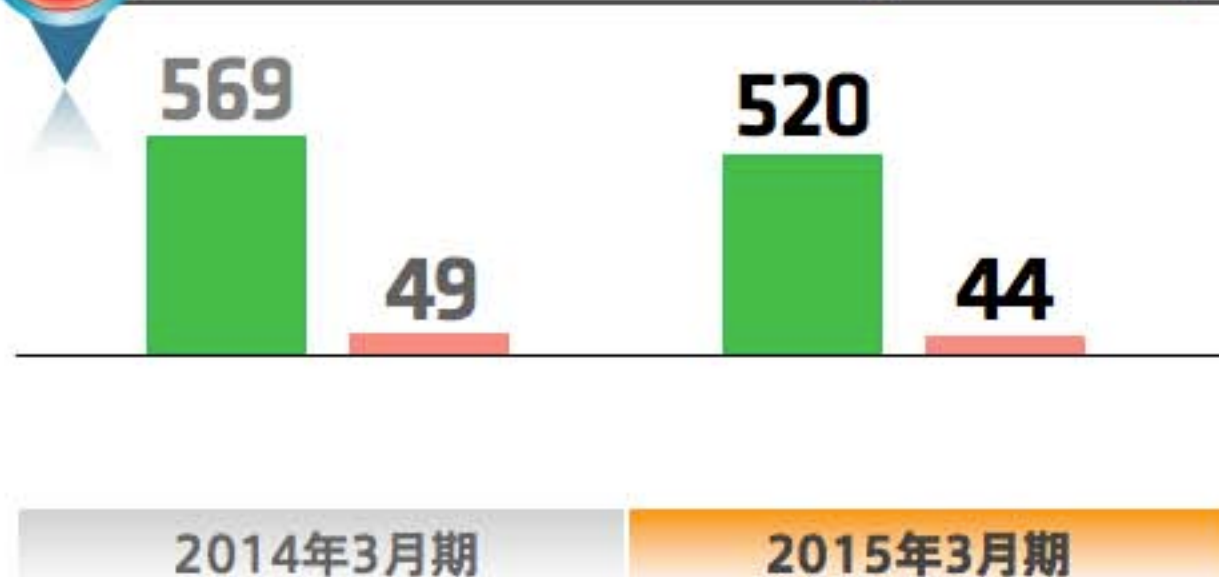
 北米 【増収▲・減益▼】



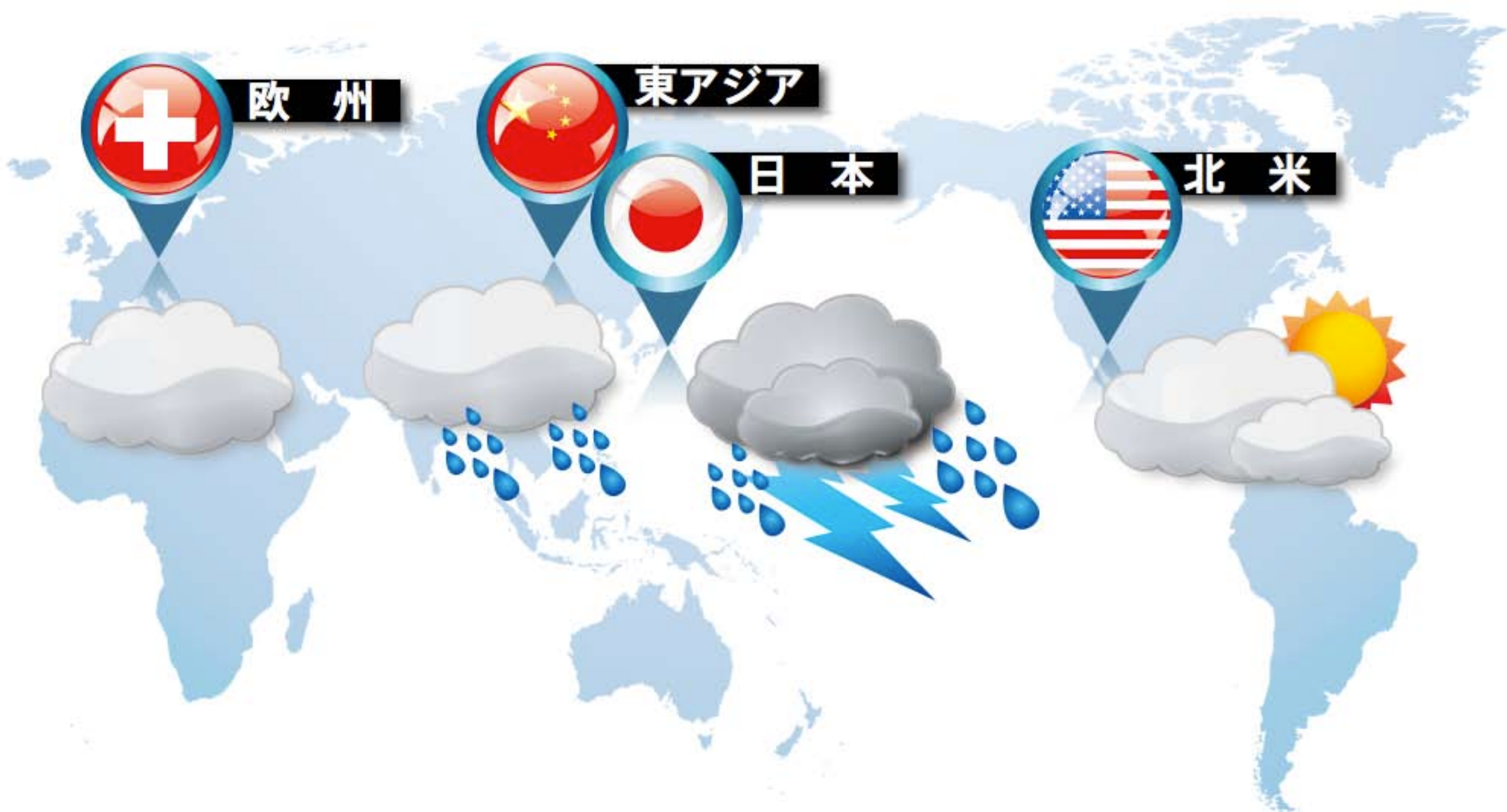
 欧州 【増収▲】



 東アジア 【減収▼・減益▼】

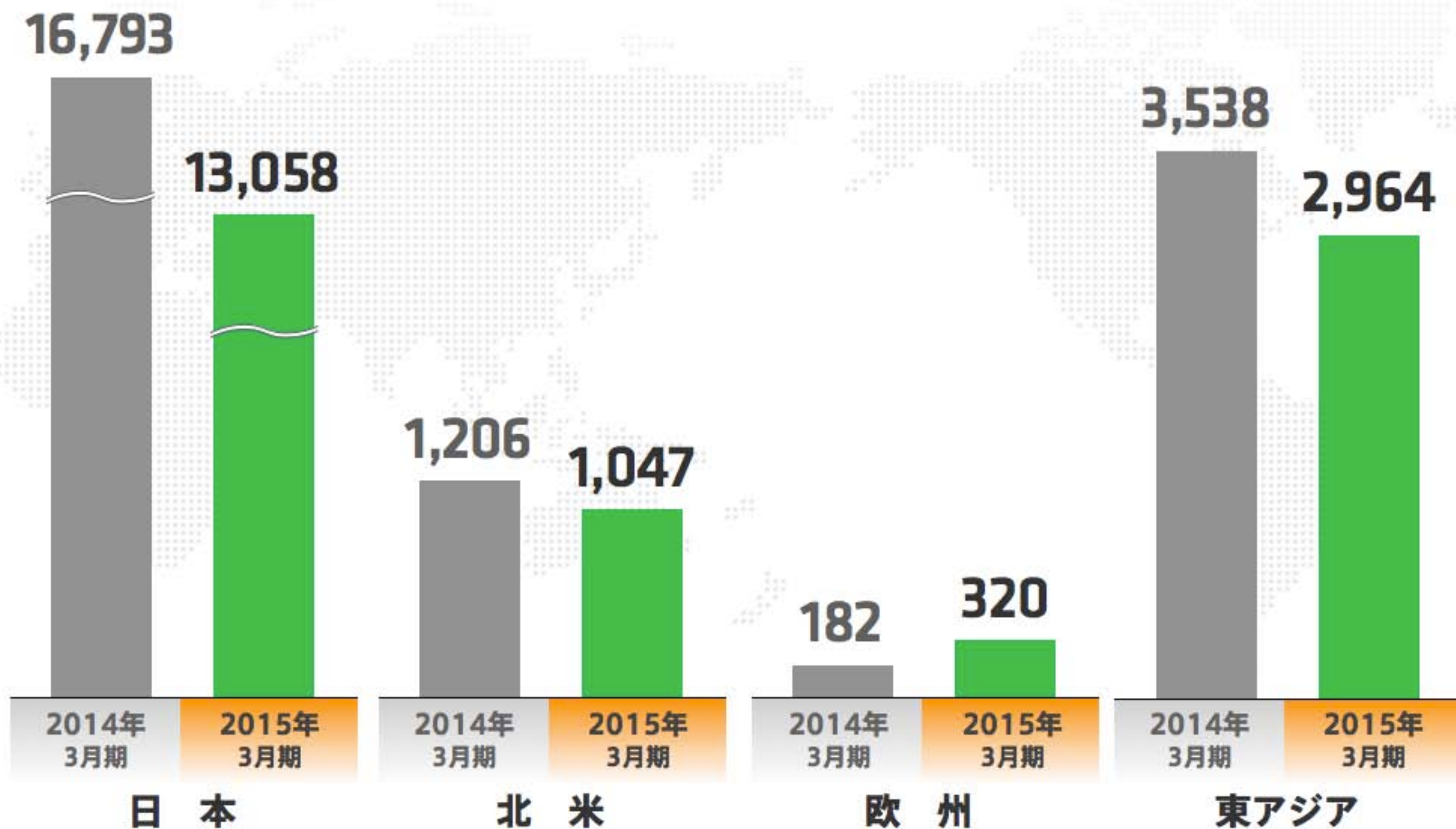


セグメント別業績[営業利益]



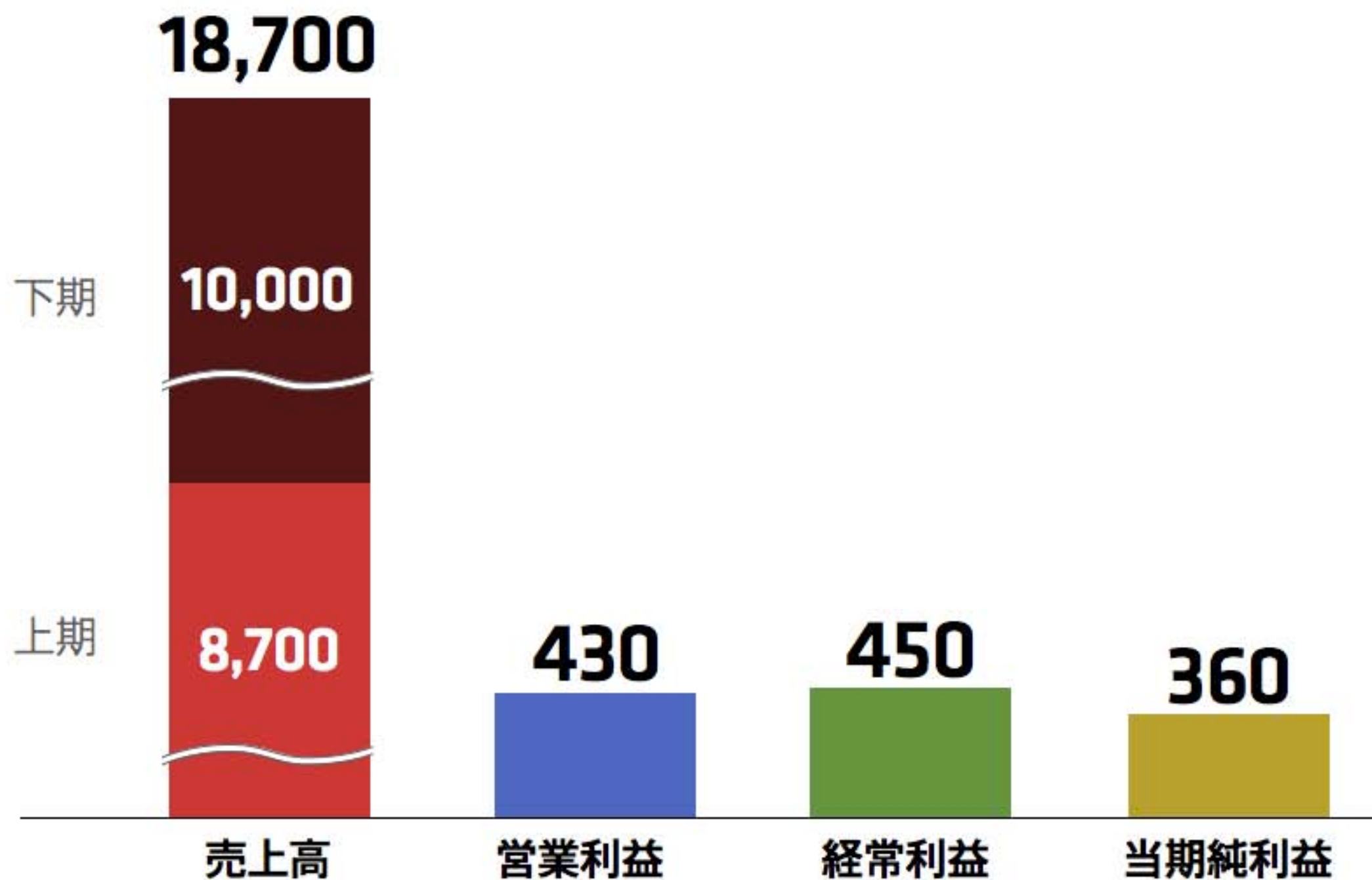
地域別売上高

単位：百万円



通期業績予想

単位：百万円



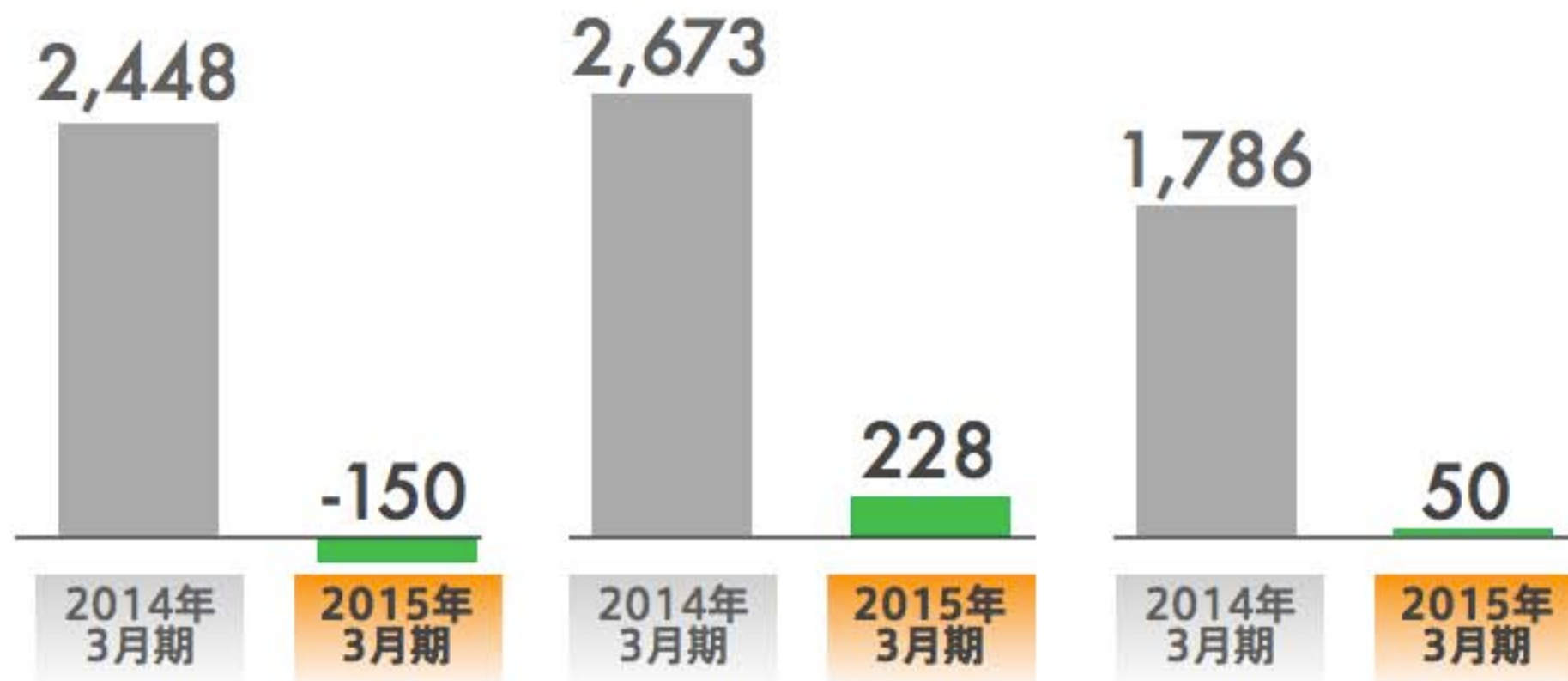
2015年3月期決算について

トピックス

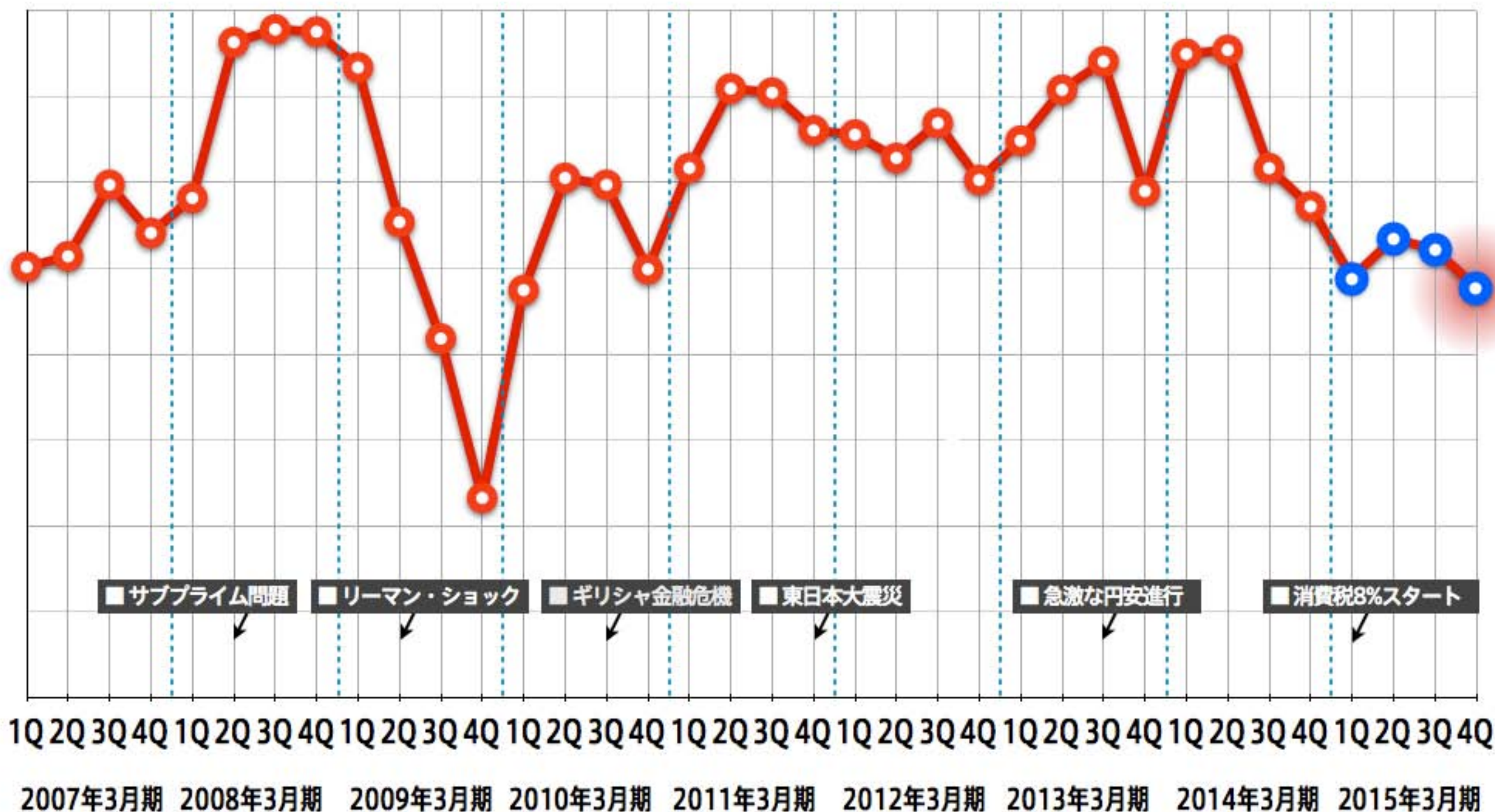
2016年3月期 事業戦略

減収減益[連結]

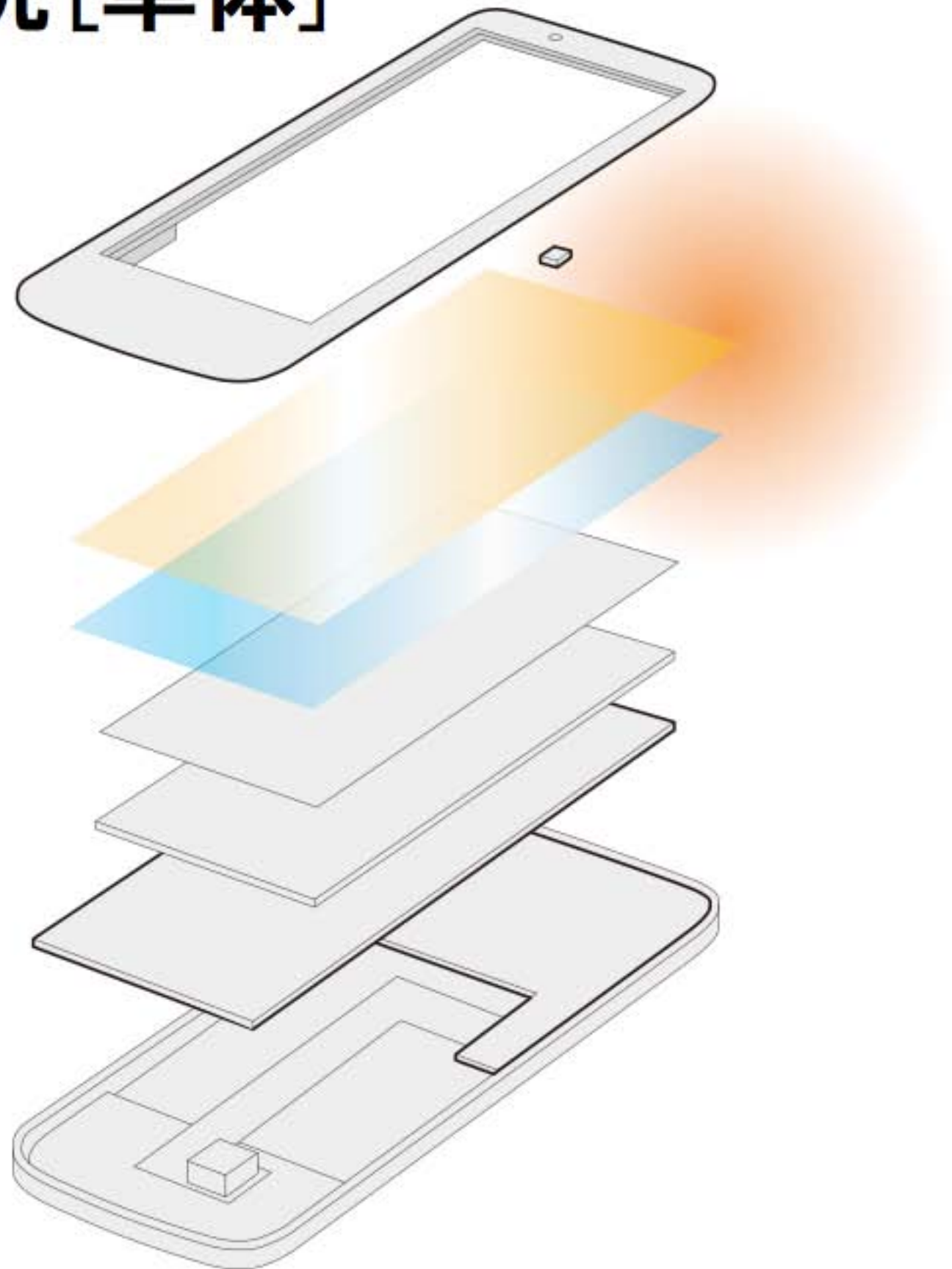
対前連結会計年度比
単位：百万円



FPD-5販売状況の推移[単体]

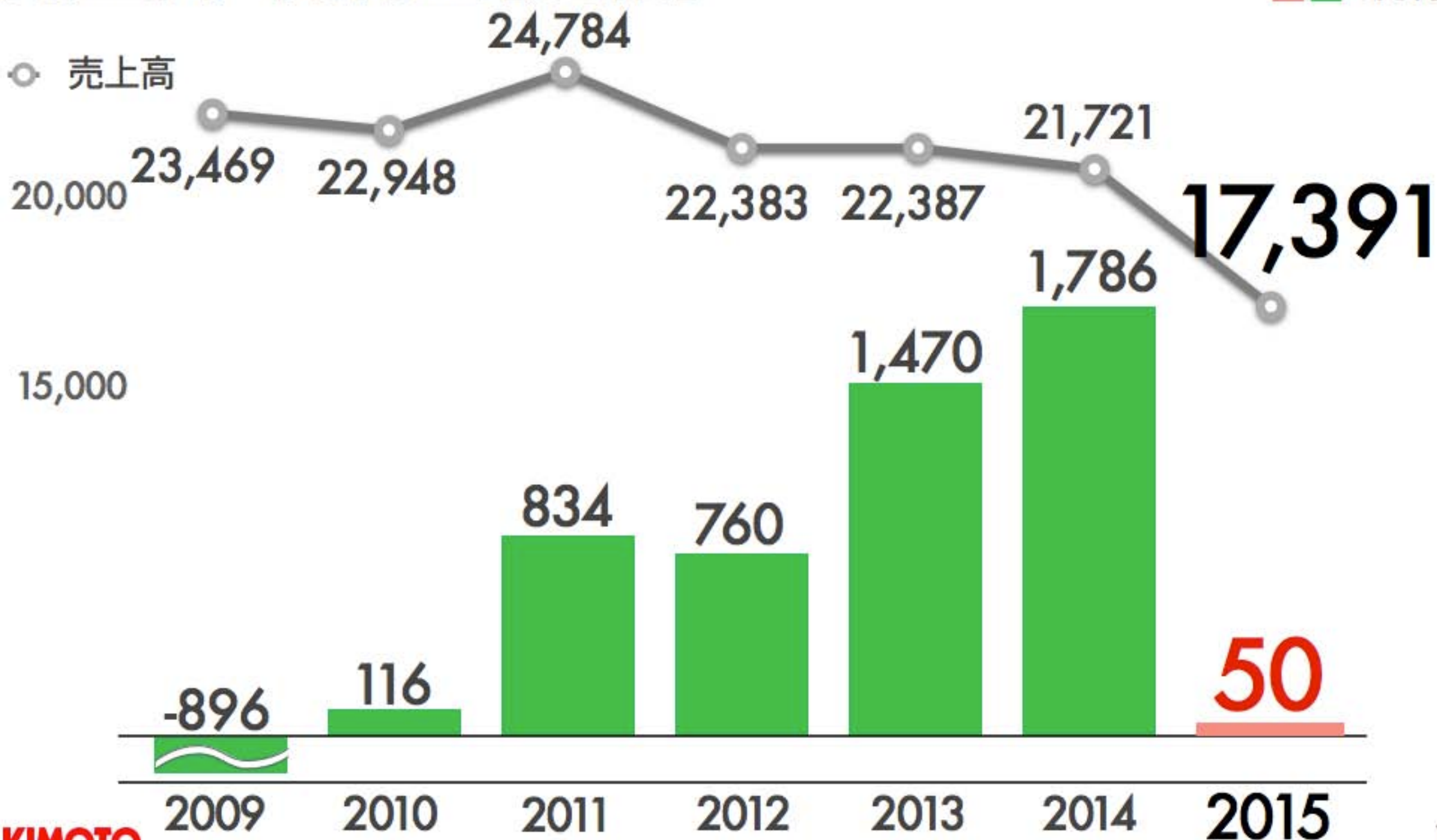


FPD-5販売状況[単体]



2009年3月期～2015年3月期 売上高・純利益[連結]

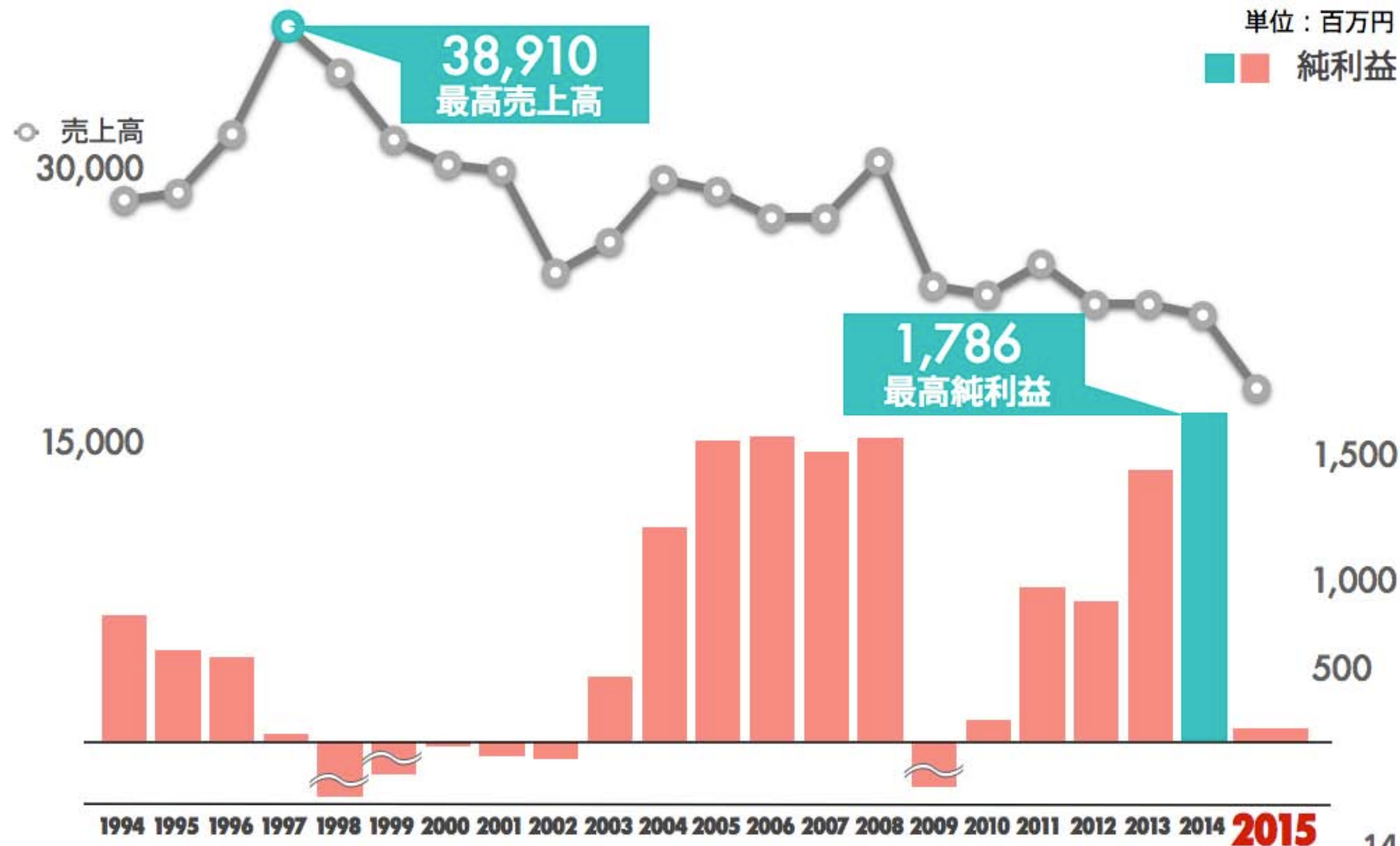
単位：百万円
■ 純利益



過去売上高・純利益[連結]

単位：百万円

■ 純利益



業績修正 2006年(一部上場)～2015年3月期

5開示▲

上方修正

2007年 11月 2日
2009年 10月26日
2010年 10月28日
2013年 2月27日
2014年 10月31日

7開示▼

下方修正

2008年 10月20日
2009年 1月30日
2009年 5月 7日
2010年 5月 7日
2011年 10月27日
2014年 7月30日
2015年 1月30日

上方修正 ▲ 5 開示

2007年11月2日 【増収増益】	FPD市場の在庫調整から回復
2009年10月26日 【増収】	三重第4工場完成に伴い需要増
2010年10月28日 【増収増益】	FPD高付加価値品の増加
2013年2月27日 【増収増益】	売上高は減少したがFPD高付加価値品の生産向上により営業利益増加、為替相場の変動による為替差益の発生
2014年10月31日 【増収】	売上高増加、営業利益減少となったが、為替差益により純利益は予想通り

2006年(一部上場)～2015年3月期

下方修正▼7 開示

2008年10月20日 【減収減益】	FPD製品の売上減少
2009年1月30日 【減収減益】	FPD製品の急速な減少
2009年5月7日 【減益】	KIMOTO POLAND Sp.zo.o.の業績不振による特別損失発生
2010年5月7日 【減収減益】	設備投資による原価率向上による各利益の減少
2011年10月27日 【減収減益】	液晶バックライト用フィルム、仕入商品販売の減少
2014年7月30日 【減収減益】	FPD製品の売上減少
2015年1月30日 【減収減益】	FPD製品の売上減少および為替相場の変動による為替差益の発生

1994年3月期～2015年3月期[連結]

売上高・営業利益・純利益

Best3
worst3

単位：百万円

○ 売上高

○ 営業利益
■ 純利益

30,000

25,000

3,000

1,500

500

1994 1995 1996 1997 1998 1999 2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014 **2015**

2009年～2015年不動産処分状況



他社株保有資産金額と会社数

2009年3月期



30社

2015年3月期



13社

単位：百万円

現金及び借金

単位：百万円

預金高

13,000

12,388

5,000

長期借入金

3,000

1,500

0

1994 1995 1996 1997 1998 1999 2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015



2009年3月期及び2015年3月期 損益計算書の相違[単体]

単位：百万円



さいたま市リーディングエッジ企業認証



<http://www.city.saitama.jp>



さいたま市 リーディングエッジ企業

独創性・革新性に優れた技術を有する市内の研究開発型ものづくり企業を「さいたま市リーディングエッジ企業」としてさいたま市が認証する制度です。

2015年3月期決算について

トピックス

2016年3月期 事業戦略

KIMOTO NEWS

3つの海外拠点

経営の黒字化

経営の現地化



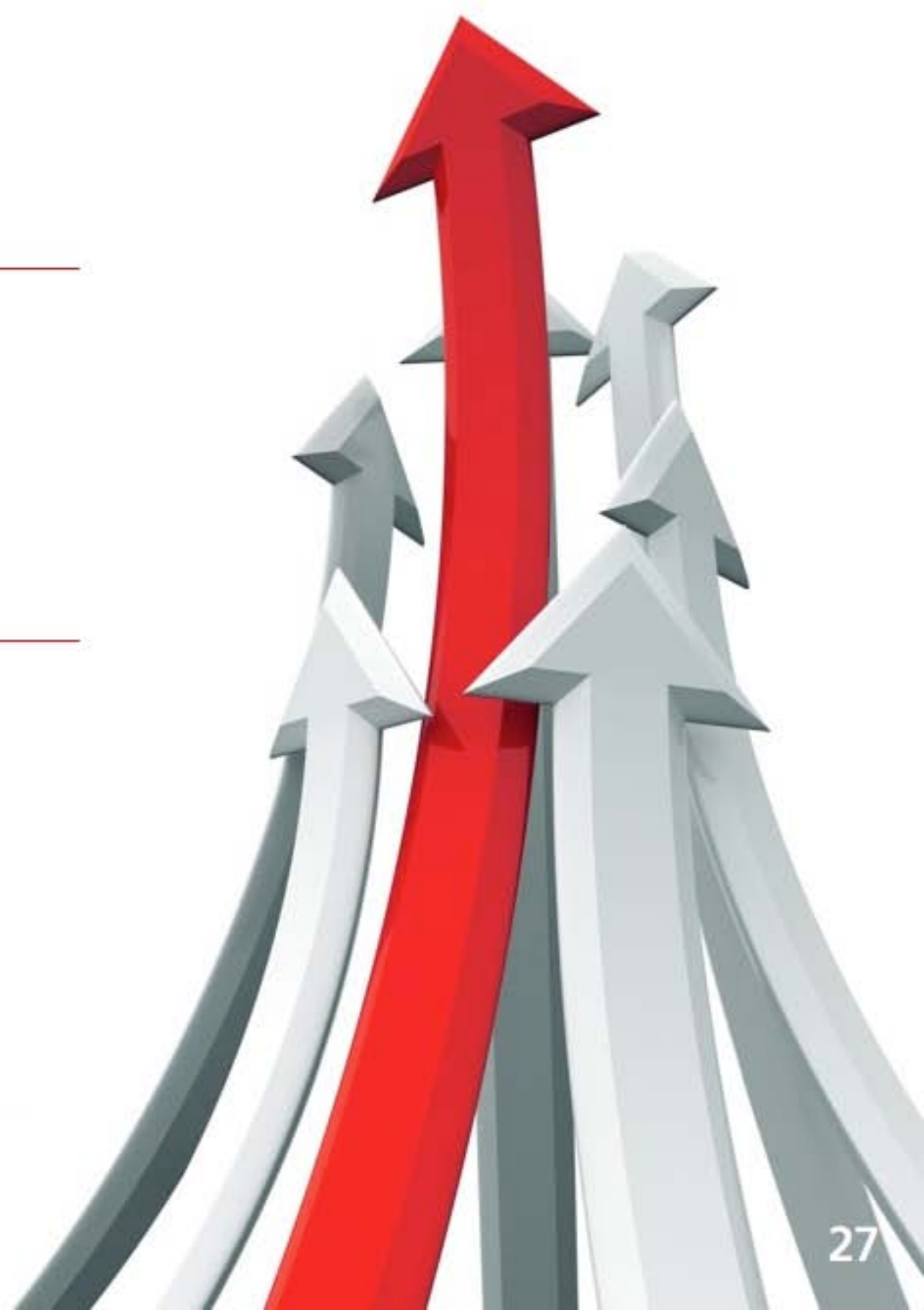
営業活動の推進

FPD-5 更なる営業活動

- ・ハードコートフィルム

ビヨンドコア事業

- ・離型フィルム
- ・コミュニケーションデザイン
- ・FLEX Tech
- ・ウィンドウフィルム
- ・レーザー測量データ処理



FPD-5さらなる営業活動

ハードコートフィルム

ファイトバックで8億円



2016年3月期 事業戦略

ビヨンドコア事業

離型フィルム

転写フィルムの新たな展開

ビヨンドコア事業

コミュニケーションデザイン

ビジネススタイルのコンサルティング



ビヨンドコア事業

FLEX Tech

薄膜エレクトロニクスの進化



2016年3月期 事業戦略

ビヨンドコア事業

ウィンドウフィルム

飛散防止 & 装飾フィルム

KIMOTO



2016年3月期 事業戦略

ビヨンドコア事業

空間情報サービス

レーザー測量データ処理

KIMOTO



持続性のある社会貢献事業

サッカーグラウンド約3面分の耕作地



2016年3月期 事業戦略

人・ひと・人

KIMOTO

Touch Your Future with **KIMOTO**